

Что такое поставка товаров на территорию Особой Экономической Зоны по Агентскому договору.

Калининградская область имеет статус ОЭЗ с 1996 года. Это сделано для привлечения финансовых вливаний как со стороны Российских так и со стороны зарубежных бизнесменов.

Выгода для бизнеса состоит в том, что товары, попадающие на территорию ОЭЗ с целью потребления, переработки или дальнейшего использования, освобождаются от уплаты НДС и ввозных пошлин в том случае, если покупателем/потребителем является фирма, зарегистрированная на территории ОЭЗ (имеющая статус постоянного резидента и специальные льготы).

Ввиду этих льгот, среди уполномоченных фирм таможенных представителей, работающих в Калининграде, широко распространена практика предоставления своим клиентам Агентских услуг.

Давайте разберем более детально как это выглядит.

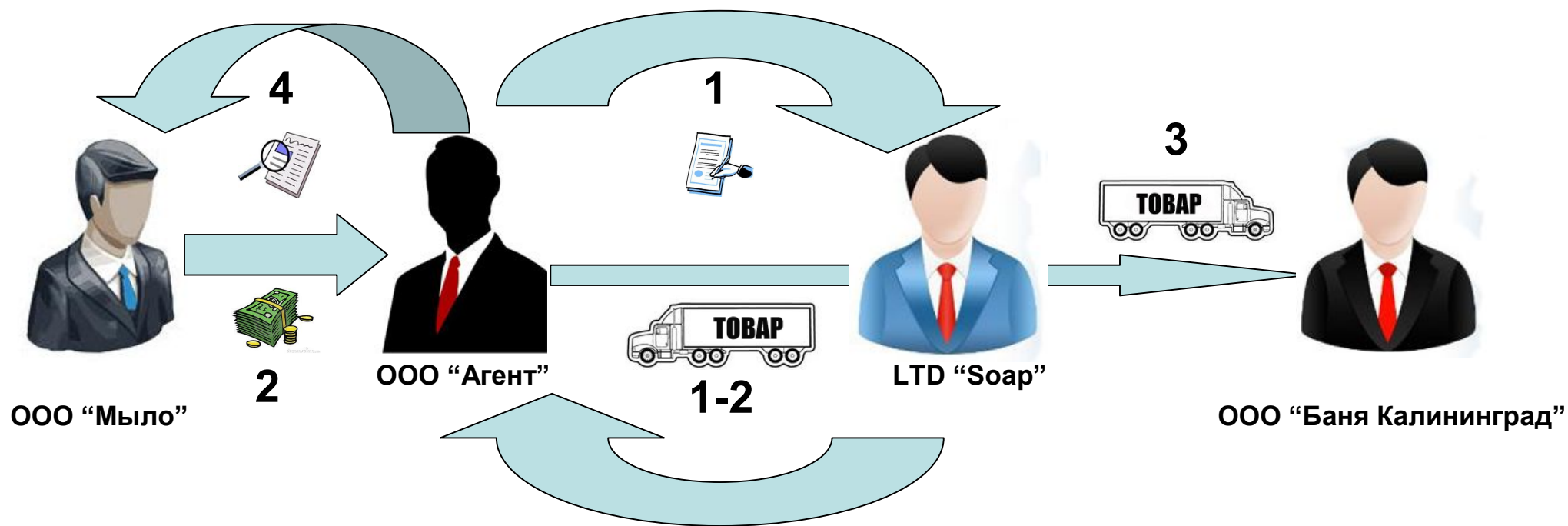
Выглядит это следующим образом:

Преамбула:

- Фирма ООО "**Мыло**", зарегистрированная и ведущая свой бизнес в Москве, является официальным дилером фирмы-производителя LTD "**Soap**", находящейся в Германии.
- Фирма ООО "**Мыло**" в какой-то момент времени заключает контракт на поставку 10 тонн мыла, производства LTD "**Soap**" покупателю "**Баня Калининград**", ведущей свой бизнес на территории Калининградской области.
- В случае, если ООО "**Мыло**" будет ввозить товар на территорию Калининградской области самостоятельно - по закону необходимо будет уплатить в Казну НДС и ввозные пошлины, т.к. фирма не является резидентом ОЭЗ и не имеет соответствующих льгот.
- Если сумма НДС и пошлин значительная, - а в большинстве случаев так и выходит, - в целях экономии фирма ООО "**Мыло**" поступает следующим образом - заключает Агентский договор на импортную поставку товаров с фирмой ООО "**Агент**", зарегистрированной на территории Калининградской области (резидент ОЭЗ, имеющий специальные льготы на ввоз импортных товаров), согласно которому ООО "**Агент**" от имени и по поручению ООО "**Мыло**" действует Агентом в планируемой сделке и поставке товара от немецкой фирмы потребителю из Калининграда.

4 основных этапа сделки:

- 1. ООО "Агент" заключает контракт с LTD "Soap" на импортную поставку товара;
- 2-1. ООО "Мыло" переводит на расчетный счет ООО "Агент" сумму, необходимую для оплаты партии товара у фирмы LTD "Soap";
- 2-2 ООО "Агент" получает товар и растамаживает его "на себя";
- 3. ООО "Агент" *продает* или, по поручению ООО "Мыло", *передает* товар фирме ООО "Баня Калининград", предварительно получив подписи в удостоверяющих данный факт документах;
- 4. ООО "Агент" предоставляет полный отчет о понесенных затратах (обычно в статьи затрат Агента входит: оплата комиссии банка при переводе валюты, организация доставки груза и сопутствующие услуги, такие как погрузка/разгрузка, перетарка и т.д., размещение его на СВХ, оплата услуг таможенного брокера). ООО "Мыло" в течение нескольких дней погашает затраты Агента, согласно условий договора.
- Также Агенту выплачивается Агентское вознаграждение за проведенную работу, сумма которого оговаривается с каждым клиентом индивидуально заранее.



Отчет Агента и оплата услуг

Мы остановились на пункте оплаты услуг Агента. Из чего складывается цена?

Как правило, агентские услуги предоставляют дочерние фирмы таможенных брокеров, имеющие в штате опытных декларантов, юристов и менеджеров по ВЭД. Совместная работа всех отделов в конечном счете гарантирует детальную проверку условий внешнеэкономического контракта (который впоследствии проходит контроль банка-регулятора), транспортного договора, разрешительной и другой необходимой документации на груз, своевременно “выпущенный” таможней товар и передачу его конечному Покупателю.

Попытки провести сделку по агентскому договору с фирмой, мало понимающей все тонкости предстоящего события, зачастую заканчиваются плачевно:

– могут быть банально сорваны сроки её проведения (банк-регулятор относится к проверке валютных операций со всей щепетильностью и может неоднократно возвращать контракт с требованием внесения изменений)
- или может затянуться процедура таможенной очистки, что повлечет за собой увеличение оплаты услуг СВХ.

Агентские фирмы кровно заинтересованы в быстром и безпроблемном проведении условий договора, т. к. ввозится и растамаживается товар “на них”.